

Oquendo, 27 de febrero de 2018

#### Hecho Relevante: Avance de resultados consolidados 2017

---

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 15/2016 del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), se pone a disposición del Mercado la siguiente información relativa a NBI Bearings Europe, S.A. (en adelante, “NBI”, la “Compañía”, la “Sociedad” o “el Grupo”).

La información contenida en el presente Hecho Relevante ha sido elaborada por la Compañía a partir de la información contable y financiera disponible. Ésta hace referencia a las cuentas anuales consolidadas auditadas del Grupo (NBI Bearings Europe y sus filiales) para el ejercicio que finalizó el 31 de diciembre de 2017.

Las Cuentas Anuales 2017, junto al Informe de Auditoría, se presentarán como ampliación del presente Hecho Relevante en el mes de marzo.

En 2016 (Hecho Relevante de 23 de septiembre de 2016) se incorporaron a NBI tres sociedades adquiridas en dicha fecha. Asimismo, se constituyó la filial NBI Bearings Romania, S.R.L. De esta forma, el Grupo queda formado por las siguientes sociedades: NBI Bearings Europe, S.A. (cabecera del Grupo que desarrolla la actividad comercial), NBI Bearings Innova, S.L.U. (actividad de I+D y diseño de nuevos productos), NBI Bearings Europe Manufacturing, S.L.U. (nueva planta), NBI Bearings Romania, S.R.L. (ingeniería de aplicaciones), Egikor, S.A.U. (estampación), Industrias Betico, S.A.U. (decoletaje) y Talleres Ermua, S.L.U. (mecanizado de precisión).

Se presenta a continuación la información de 2017, cuya evolución ha sido muy satisfactoria.

Los datos más relevantes de la Cuenta de Resultados Consolidada del año 2017 son:

- **La facturación ha alcanzado 21,6 millones de euros, lo que representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto para el ejercicio 2017 del 108,0% y supone un incremento respecto del año anterior del 92,0%.**
- **El resultado bruto de explotación (EBITDA) ha alcanzado 3,0 millones de euros, lo que representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 137,8% y supone un incremento respecto del año anterior del 72,6%. El ratio EBITDA/Total Ingresos alcanzó el 13,5%.**

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

---

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

- El resultado antes de impuestos sin excepcionales (EBT sin excepcionales) ha alcanzado 1,3 millones de euros, lo que representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 202,7%, y supone un incremento respecto del año anterior del 64,7%.
- El beneficio después de impuestos (BDI) ha alcanzado 1,2 millones de euros, lo que representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 246,2%, y supone un incremento respecto a 2016 del 61,1%. El ratio BDI/Total Ingresos alcanzó el 5,2%.

Las principales magnitudes de la Cuenta de Resultados Consolidada del Grupo del ejercicio 2017, del presupuesto 2017 y del ejercicio 2016 son las siguientes:

CUENTA DE RESULTADOS CONSOLIDADA (cifras en miles de euros)	2017		2017 PRESUPUESTO		2016	
		%		% Cump.		% Desv.
Facturación	21.575,7		19.985,0	108,0%	11.240,3	92,0%
Activación I + D y otros Ingresos	474,6		470,0	101,0%	213,0	122,8%
<b>TOTAL INGRESOS</b>	<b>22.050,3</b>	<b>100,0%</b>	<b>20.455,0</b>	<b>107,8%</b>	<b>11.453,3</b>	<b>92,5%</b>
Coste de las ventas (COGS)	-11.168,3	-50,6%	-10.414,1	107,2%	-5.377,4	107,7%
<b>MARGEN BRUTO (M.B)</b>	<b>10.882,0</b>	<b>49,4%</b>	<b>10.040,9</b>	<b>108,4%</b>	<b>6.075,8</b>	<b>79,1%</b>
Gastos personal	-5.691,6	-25,8%	-5.423,0	105,0%	-2.861,7	98,9%
Otros gastos operativos	-2.204,6	-10,0%	-2.451,6	89,9%	-1.483,9	48,6%
<b>EBITDA</b>	<b>2.985,8</b>	<b>13,5%</b>	<b>2.166,3</b>	<b>137,8%</b>	<b>1.730,2</b>	<b>72,6%</b>
Total Amortización	-1.200,4	-5,4%	-1.035,2	116,0%	-651,2	84,3%
Provisiones	-208,1	-0,9%	-89,7	232,0%	-122,2	70,3%
<b>EBIT</b>	<b>1.577,4</b>	<b>7,2%</b>	<b>1.041,5</b>	<b>151,5%</b>	<b>956,8</b>	<b>64,9%</b>
Resultado Financiero	-261,4	-1,2%	-392,3	66,6%	-157,8	65,6%
<b>EBT (sin excepcionales)</b>	<b>1.316,0</b>	<b>6,0%</b>	<b>649,2</b>	<b>202,7%</b>	<b>799,0</b>	<b>64,7%</b>
Extraordinarios	27,1	0,1%	0,0	100,0%	89,1	-69,6%
<b>EBT</b>	<b>1.343,1</b>	<b>6,1%</b>	<b>649,2</b>	<b>206,9%</b>	<b>888,1</b>	<b>51,2%</b>
Impuesto sociedades	-192,8	-0,9%	-182,0	105,9%	-174,1	10,7%
<b>BDI</b>	<b>1.150,3</b>	<b>5,2%</b>	<b>467,2</b>	<b>246,2%</b>	<b>714,0</b>	<b>61,1%</b>

## FACTURACIÓN

La facturación correspondiente a 2017 ascendió a 21,6 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento respecto del presupuesto anual del 108,0 %. Esta cifra incluye los ingresos generados por las tres compañías adquiridas.

Después de un período de disminución en el consumo de rodamientos por los clientes de los principales sectores en los que opera NBI (elevación, oil & gas y reductores), parecen confirmarse las señales de que la demanda empieza a recuperarse. Durante estos últimos meses se ha venido realizado un importante esfuerzo comercial. De este modo, además de haber suministrado un pedido conseguido en el sector ferrocarril, se han obtenido dos nuevas homologaciones en elevación y otras dos en reductores. Éstas se suman a las logradas anteriormente en otros sectores como *WIND* y ferrocarril.

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396



Mientras que en la división de rodamientos la demanda muestra signos de recuperación, en la industrial la tendencia favorable de los últimos trimestres ha comenzado a ralentizarse.

La facturación acumulada del ejercicio se sitúa un 92,0% por encima de la del mismo período de 2016. La razón fundamental de este incremento es la aportación al Grupo de NBI Industrial. De este modo, NBI se acerca al objetivo presentado en el DIIM para 2019 (25,3 millones de euros).

#### **TOTAL INGRESOS**

El total ingresos ascendió a 22,1 millones de euros. Presenta un grado de cumplimiento del presupuesto anual del 107,8%, y supone un incremento con respecto al ejercicio 2016 del 92,5%. NBI considera imprescindible para el desarrollo de su negocio el diseño y producción de nuevos productos de alto valor técnico añadido. Durante el ejercicio 2017 se han presentado proyectos de I+D al Programa Hazitek del Gobierno Vasco y al CDTI que ya han sido aprobados.

#### **COSTE DE VENTAS / MARGEN BRUTO**

El coste de las ventas (COGS) ascendió a 11,2 millones de euros y el margen bruto (M.B.) alcanzó un 49,4% sobre el total ingresos, mejorando ligeramente el presupuestado para el ejercicio (49,1%), en un contexto de presión de precios generalizada en el sector.

#### **GASTOS DE PERSONAL**

Los gastos de personal ascendieron a 5,7 millones de euros. Representan un grado de cumplimiento respecto del presupuesto para el ejercicio del 105,0%, y supone un incremento respecto al año anterior del 98,9%. Los motivos del aumento son la integración del personal de NBI Industrial así como las incorporaciones producidas en la división de rodamientos (equipo comercial, oficina de ingeniería de aplicaciones de Rumania, nueva planta y equipo de gestión).

La plantilla de NBI a cierre de 2017 era de 135, de los cuales 93 pertenecen a NBI Industrial.

#### **OTROS GASTOS OPERATIVOS**

El importe de otros gastos operativos ascendió a 2,2 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 89,9% y supone un incremento respecto a 2016 del 48,6%. Este aumento se ha debido a los gastos operativos de NBI Industrial, de NBI Innova (inicio de actividad del centro tecnológico de Rumania) y de NBI Manufacturing (gastos ocasionados por la puesta en marcha de la nueva planta de Oquendo). Adicionalmente, incluye los gastos asociados a la mayor actividad comercial.

#### **EBITDA**

El EBITDA alcanzó 3,0 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento respecto al presupuesto anual del 137,8%, y supone un incremento respecto del año anterior del 72,6%.

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

El ratio EBITDA/Total Ingresos alcanzó un 13,5%, por encima del 10,6% recogido en el presupuesto. Este ratio se situó en el 15,1% en 2016. La disminución producida en el presente ejercicio está motivada por los mayores gastos de personal y de explotación de las sociedades adquiridas. En los próximos ejercicios, la nueva planta estará en funcionamiento y generando caja, lo que junto a la aportación de NBI Innova (que se reflejará en mayores ventas), contribuirá decisivamente a alcanzar el EBITDA previsto en el DIIM para 2019.

#### **AMORTIZACIÓN**

El importe de la dotación a la amortización alcanzó 1,2 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 116,0%, y supone un incremento respecto a 2016 del 84,3%. Esto se debe a que se ha comenzado a amortizar el proyecto I+D relacionado con el desarrollo de rodamientos para ferrocarril, así como a la amortización del fondo de comercio de consolidación generado en las adquisiciones del ejercicio anterior. Cabe recordar que en 2016 comenzó a aplicarse la nueva normativa contable por la cual el fondo de comercio debe amortizarse en un plazo de 10 años. Esto supone una penalización en la cuenta de resultados del Grupo, sin que dicha dotación tenga repercusión fiscal.

#### **PROVISIONES**

La cifra de provisiones se elevó hasta 208,1 miles de euros, representando un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 232,0%, y un incremento del 70,3% respecto del año anterior.

#### **EBIT**

El resultado antes de intereses e impuestos sin excepcionales (EBIT) alcanzó 1,6 millones de euros. Presenta un grado de cumplimiento respecto al presupuesto anual del 151,5% y supone un incremento del 64,9% respecto a 2016.

#### **RESULTADO FINANCIERO**

El resultado financiero se situó en -261,4 miles de euros. Presenta un grado de cumplimiento respecto del presupuesto anual del 66,6% y un incremento sobre el ejercicio anterior del 65,6%.

El principal motivo de este mayor gasto financiero ha sido una mayor deuda financiera neta media en 2017, motivada por los desembolsos por la nueva planta y por la adquisición de las sociedades de NBI Industrial.

#### **EBT (sin excepcionales)**

El EBT sin excepcionales, es decir, el resultado antes de extraordinarios e impuestos, alcanzó 1,3 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento respecto del presupuesto anual del 202,7% y supone un incremento sobre el año anterior del 64,7%.

#### **EXTRAORDINARIOS**

El importe de resultados extraordinarios ascendió a 27,1 miles de euros.

[www.nbibearings.com](http://www.nbibearings.com)

---

NBI Bearings Europe, S.A.

Pol. Industrial Basauri, Naves 6-10. 01409, Oquendo. Álava. SPAIN.

Tel. Comercial/Sales phone: (+34) 945 898 395 Tel. Admón./Admin. phone: (+34) 945 898 397. Fax: (+34) 945 898 396

## EBT

El EBT, es decir, el resultado antes de impuestos, fue de 1,3 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento sobre el presupuesto anual del 206,9%, y supone un incremento respecto de 2016 del 51,2%.

## IMPUESTO SOCIEDADES

El gasto por impuesto de sociedades ascendió a 192,8 miles de euros.

## BDI

El beneficio después de impuestos (BDI) alcanzó 1,2 millones de euros. Representa un grado de cumplimiento respecto del presupuesto anual del 246,2%, y supone un incremento sobre el año anterior del 61,1%. El ratio BDI/Total Ingresos se situó en un 5,2%.

Las principales magnitudes de Balance Consolidado de NBI de 2017 y de 2016 son (cifras en miles de euros):

	ACTIVO			PASIVO			
	2017	2016	Var. %	2017	2016	Var. %	
Inmovilizado intangible neto	1.567,4	1.228,7	27,6%	Capital social	1.233,0	1.233,0	0,0%
<i>I.intangible bruto</i>	3.794,8	3.057,9	24,1%	Prima emisión	4.637,7	4.637,7	0,0%
<i>Amortizaciones I. intangible</i>	-2.227,4	-1.829,2	21,8%	Reservas	4.414,7	3.594,0	22,8%
Inmovilizado material neto	8.484,3	4.856,8	74,7%	Resultado ejercicio	1.150,3	714,0	61,1%
<i>I.material bruto</i>	20.124,1	15.868,1	26,8%	Autocartera	-728,7	-455,7	59,9%
<i>Amortizaciones I. material</i>	-11.639,8	-11.011,3	5,7%	Cobertura de flujos efectivo	33,3	30,5	9,2%
Inmovilizado financiero neto	86,9	151,7	-42,7%	Subvenciones de capital	108,6	113,4	-4,3%
<b>TOTAL INMOVILIZADO NETO</b>	<b>10.138,6</b>	<b>6.237,2</b>	<b>62,6%</b>	<b>TOTAL PATRIMONIO NETO</b>	<b>10.848,8</b>	<b>9.866,9</b>	<b>10,0%</b>
Impuesto diferido	143,4	176,7	-18,9%	Deuda bancaria L/P	9.008,7	6.000,7	50,1%
Fondo Comercio neto	1.597,7	1.664,7	-4,0%	Deuda institucional L/P	6.277,5	6.370,5	-1,5%
<i>Fondo Comercio Bruto</i>	1.814,1	1.707,4	6,2%	Impuesto diferido	390,6	340,8	14,6%
<i>Amortizaciones F. Comercio</i>	-216,4	-42,7	407,0%	Proveedores inmov. L/P	0,0	1.000,0	-100,0%
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>	<b>11.879,7</b>	<b>8.078,6</b>	<b>47,1%</b>	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>	<b>15.676,8</b>	<b>13.712,0</b>	<b>14,3%</b>
Existencias	9.976,7	10.659,4	-6,4%	Deuda bancaria C/P	981,5	1.483,6	-33,8%
Clientes	5.745,5	4.453,2	29,0%	Deuda institucional C/P	145,9	83,0	75,8%
Deudores	471,9	332,1	42,1%	Proveedores inmov.C/P	1.000,0	1.000,0	0,0%
Tesorería	6.070,3	7.427,4	-18,3%	Provisiones	285,0	330,0	-13,6%
<i>Derivados (cobertura cambio)</i>	41,9	39,0	7,4%	Proveedores	4.139,4	3.179,1	30,2%
<i>Imposiciones y depósitos C/P</i>	700,3	400,0	75,1%	Acreeedores	1.066,7	1.296,0	-17,7%
<i>Periodificaciones</i>	39,5	26,4	49,5%				
<i>Efectivo y equivalentes</i>	5.288,6	6.961,9	-24,0%				
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>	<b>22.264,4</b>	<b>22.872,0</b>	<b>-2,7%</b>	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>	<b>7.618,5</b>	<b>7.371,7</b>	<b>3,3%</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>	<b>34.144,1</b>	<b>30.950,6</b>	<b>10,3%</b>	<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>34.144,1</b>	<b>30.950,6</b>	<b>10,3%</b>

## INMOVILIZADO

El importe del inmovilizado (intangible, material y financiero) se ha incrementado con respecto al ejercicio 2016 en 3.901,4 miles de euros, destacando:

- Inmovilizado Intangible +338,7 miles de euros. Proyecto I+D en desarrollo “Nuevos rodamientos recubiertos para la caja multiplicadora en aerogeneradores *Off-shore*”.
- Inmovilizado Material +3.627,5 miles de euros. Principalmente maquinaria y equipamiento nueva planta en Oquendo.

El resumen del estado de la inversión en la nueva planta se desglosa a continuación:

RESUMEN (cifras en miles de euros)	TOTAL
Presupuesto	8.000
Contratado	7.700
Desembolsado	5.766
Pendiente de desembolso	1.934

La nueva planta comenzará su actividad en el segundo trimestre de 2018. Una vez resueltos los problemas técnicos detectados en las instalaciones del proveedor, y finalizada satisfactoriamente la validación técnica de las rectificadoras, las máquinas de la primera línea de producción se encuentran ya en las instalaciones de NBI. Se está realizando la validación final.

- El fondo de comercio de consolidación alcanza los 1.814,1 miles de euros. Al importe generado con la adquisición de dos de las sociedades de NBI industrial (1.707,4 miles de euros) se añade en 2017 el originado en NBI Bearings Romania (106,7 miles de euros).

## EXISTENCIAS

El importe de existencias se ha reducido en 682,7 miles de euros respecto al ejercicio 2016 (-6,4%). El ratio facturación/existencias se ha situado en 2017 en 2,2 veces. En 2016 (proforma) se situó en 1,7 veces. El objetivo recogido en el DIIM para 2019 es 2 veces.

## CLIENTES

El saldo de clientes asciende a 5,7 millones de euros (+29,0% respecto al año 2016), con un período medio de cobro de 85 días (87 días en 2016).

## TESORERIA

El saldo de tesorería asciende a 6,1 millones de euros. Se ha reducido respecto al ejercicio anterior en 1,4 millones de euros.

## PATRIMONIO NETO

El patrimonio neto se ha situado en 10,8 millones de euros. Se ha incrementado respecto al ejercicio anterior en 981,9 miles de euros. El ratio Patrimonio Neto/Total Pasivo se situó en 31,8%, en línea con el de 2016 (31,9%).

La Compañía dispone de 728,7 miles de euros en acciones propias (representa un incremento de 273,0 miles de euros respecto al cierre del ejercicio anterior). Del número total de acciones propias (467.073), 245.321 acciones están afectas al contrato de liquidez. Cabe recordar que en 2017 la Compañía ha realizado diversas operaciones de autocartera al amparo del programa de compra de acciones propias anunciado en abril (Hecho Relevante de 11 de abril). Dicho programa finalizó transcurridos nueve meses (Hecho Relevante de 5 de enero de 2018).

## DEUDA

Los préstamos que componen la deuda se clasifican en función del plazo de amortización de los mismos y de la naturaleza del prestatario (deuda bancaria o institucional).

Los importes de deuda financiera bruta y deuda financiera neta incrementaron en el ejercicio 2017 como consecuencia de las inversiones realizadas en la planta de Oquendo. A continuación, se detalla la evolución de la deuda en el periodo 2016-2017:

DEUDA FINANCIERA (cifras en miles de euros)	2017	2016	Var. %
Deuda institucional L/P	6.277,5	6.370,5	-1,5%
Deuda bancaria L/P	9.008,7	6.000,7	50,1%
Deuda institucional C/P	145,9	83,0	75,8%
Deuda bancaria C/P	981,5	1.483,6	-33,8%
<b>Deuda financiera bruta</b>	<b>16.413,6</b>	<b>13.937,8</b>	<b>17,8%</b>
Tesorería	5.988,9	7.400,9	-19,1%
Autocartera	728,7	455,7	100,0%
<b>Deuda financiera neta (DFN)</b>	<b>9.696,1</b>	<b>6.081,2</b>	<b>59,4%</b>

La deuda financiera neta (DFN) en 2017 ascendió a 9,7 millones de euros (+59,4% respecto al anterior ejercicio). El ratio DFN/EBITDA se situó en 3,2 veces. Este ratio proforma ascendió a 2,0 veces en 2016. Destacar la mejora de este ratio respecto al presupuestado (6,2). El ratio DFN/Patrimonio alcanzó el 89,4%, mientras que en 2016 fue del 61,6%.

Adicionalmente se debe considerar 1,0 millones de euros como deuda con proveedores de inmovilizado. Dicho importe corresponde al pago aplazado de la adquisición de NBI Industrial.

La evolución de la deuda bruta, en función de su naturaleza, es la siguiente:

DEUDA FINANCIERA (cifras en miles de euros)	2017	2016	Var. %
Deuda bancaria	9.990,2	7.484,3	33,5%
Deuda institucional	6.423,4	6.453,5	-0,5%
<b>Deuda total</b>	<b>16.413,6</b>	<b>13.937,8</b>	<b>17,8%</b>

DEUDA FINANCIERA	2017	2016
% Deuda bancaria/Deuda total	57,9%	53,7%
% Deuda institucional/Deuda total	42,1%	46,3%
Coste medio deuda	Euribor + 1,48 %	Euribor + 1,78 %

La deuda bruta aumentó en 2017 en 2,5 millones de euros (+17,8%), con el fin de financiar el plan de inversiones previsto.

El calendario de amortización del principal de la deuda durante los próximos tres años es el siguiente:

DEVOLUCION PRINCIPAL (miles de euros)	2018	2019	2020
Deuda bancaria	981,5	1.393,6	2.531,5
Deuda institucional	145,9	115,0	268,0
<b>Deuda total</b>	<b>1.127,4</b>	<b>1.508,6</b>	<b>2.799,5</b>

Como se observa, la devolución del principal de la deuda anual durante los próximos tres años es inferior al EBITDA recurrente anual de NBI.

#### PROVEEDORES Y ACREEDORES

El saldo de proveedores asciende a 4,1 millones de euros. En 2016 dicho saldo alcanzó 3,2 millones de euros. El período medio de pago se situó en 119 días (107 días en 2016).

La partida de acreedores asciende a 1,1 millones de euros (1,3 millones de euros en 2016).

La inversión en capital circulante en el año 2017 ascendió a 18,5 miles de euros.

El fondo de maniobra ascendió a 14,6 millones de euros, frente a 15,5 millones de euros del año 2016.

Como conclusión, el ejercicio 2017 ha resultado un año muy satisfactorio para el Grupo NBI. Se han superado notablemente las previsiones recogidas en el presupuesto presentado en diciembre 2016, tanto en EBITDA (+37,8%) como en BDI (+146,2%). Asimismo, a pesar del esfuerzo inversor, se ha conseguido mantener la deuda controlada (cerrando con deuda financiera neta muy por debajo de la presupuestada), con la consecuente mejora en el ratio DFN/EBITDA respecto del estimado. Por último, se ha mejorado significativamente la gestión del circulante.

Los principales retos a los que se enfrentará el grupo NBI en 2018 son los siguientes:

- Incremento de ventas tanto en la división de rodamientos como en la actividad industrial. El objetivo es que ambas crezcan a doble dígito.
- En la división de rodamientos, en un contexto de mercado en crecimiento, se debe gestionar la presión en márgenes por la dificultad de trasladar el mayor coste de la materia prima al precio de venta.
- En la división industrial, reforzamiento del equipo comercial.
- Aprovechamiento de las capacidades del equipo de ingeniería de aplicaciones localizado en Bucarest para potenciar la actividad comercial.
- Puesta en marcha de la nueva planta de Oquendo.
- Búsqueda activa de oportunidades de crecimiento inorgánico que aporten valor y cuyo precio presente múltiplos razonables.

Estas son las líneas de actuación más relevantes de la dirección, fijadas con el único objetivo de incrementar los ingresos y mantener la rentabilidad de la Compañía.

Muy atentamente,

Roberto Martínez  
Presidente Ejecutivo de NBI Bearings Europe S.A.